

# Parkpress

2017 | 1



2

Propex: **Bővül a termelés**



3

Jankovits Hidraulika: **Ingtatlanbővítés**



7

Czompa: **Átlagon felüli fejlődés**

## MNR: Belakták az új üzemcsarnokot

Az egyedi gépek és alkatrészek tervezésével, gyártásával és javításával foglalkozó MNR Fémmegmunkáló és Szolgáltató Kft. 2015-ben ünnepelte fennállásának 25. évfordulóját. A nevezetes dátumot csarnokavatással tették emlékeztetővé, a már

meglévő gyáregység mellé egy 1300 nm-es csarnokot építettek, melyben 2016. januárban kezdődött meg az üzemszerű termelés. A fejlesztések azóta is folyamatosak, új gépeket, technológiát vásárolnak.

> | 7. oldal



## Gebrüder Weiss: Újabb sikerek a magyarországi vállalatnál

A Gebrüder Weiss 6 000 munkatársával, 150 saját tulajdonú telephelyével és 1,278 milliárd euró meghaladó éves forgalmával (2015) Európa vezető szállítványozási és logisztikai vállalatai közé tartozik. A Gebrüder Weiss Holding 1990-ben alapította meg magyar-

országi cégét, az első, nem német nyelvterületen létrehozott leányvállalataként. A közúti szállítványozásra és komplex logisztikai szolgáltatásra szakosodott magyarországi leányvállalat a német és az osztrák kirendeltségek után a harmadik legnagyobb

számít a vállalatcsoporton belül, 2015-ös értékesítési árbevétele elérte a 13,5 milliárd forintot. A győri telephely 2013-ban, mintegy 100 millió forintos beruházás eredményeként kezdte meg tevékenységét.

> | 3. oldal



## Shin-Etsu: Fröccsöntött szilikon

A folyamatos megújulás, az új technológiák alkalmazása jellemzi a Shin-Etsu Polymer Hungary Kft.-t, amely 2003 óta tevékenykedik a Győri Ipari Parkban. Ezt igazolja az elmúlt időszak is, hiszen a korábban bevezetett és azóta is sikeresen értékesített termékek mellett nemrégiben új alkatrészek gyártásába kezdtek, fröccsöntött szilikon tömítőgyűrűk és hővezető szilikonlapok kerülnek ki az üzemből.

> | 6. oldal

## Hat-Agro: Hatékony hármas

Folyamatosan követi a folyamatokat és reagál a piac változó igényeire a Hat-Agro cégcsoport. Ennek a stratégiának az eredményei a vállalkozásnál tapasztalt változások: a Budapesten megnyitott kereskedelmi központ, a beszállítói kör bővítése, a pályázati lehetőségek ismételt megnyílására történő tudatos felkészülés.

> | 2. oldal



# Hat-Agro: Eredményes a hatékony hármás

> | 1. oldalról

A Hat-Agro csoportnál az utóbbi évek egyik legfontosabb változása, hogy az ügyfelekkel való kapcsolattartás és a hatékonyabb munkaszervezés érdekében a kereskedelmi tevékenység központja Budapestre kerül – számolt be az újdonságokról Pásztor Attila tulajdonos, ügyvezető igazgató. Mint elmondta, a területi képviselők



száma jelentősen bővült, s az ország különböző részeiből érkező munkatársak számára a rendszeresen megtartott találkozásokhoz a fővárosi iroda kényelmesebben megközelíthető. De nem

csak saját dolgozóikat várja az új ingatlan. A tervek szerint a megvásárolt épületben 70-80 fő befogadására alkalmas oktatási központot is kialakítanak. Ebben egyrészt a belső képzések lebonyolítására lesz lehetőség, másrészt üzleti partnereik számára adhatnak át üzemeltetési ismereteket. A cég egyéb tevékenységei azonban továbbra is a Győri Ipari Parkban maradnak, mint például a beszerzés vagy a logisztika.

A vállalatcsoport egyik zászlóshajójának, a higiéniai üzletágnak az erőssége a folyamatos árbevétel biztosítása és a beszállítói kör állandó bővítése: jelenleg is tartanak azok az egyeztetések, melyek 4-5 új cég kizárólagos magyarországi képviselőt célozzák. Az értékesített termékek minőségére persze eddig sem lehetett panasz, már eddig is a világ két legjobb márkájának forgalmazója volt a Hat-Agro. Ennek köszönhetően a madárinfluenza tavalyi felbukkanása után a Nemzeti Élelmiszerlánc-biztonsági Hivatal a higiéniai üzletág két termékét választotta a madárinfluenza elleni védekezés ajánlott fertőtlenítőszerének. Ez a szakmai elismerésként is felfogható gesztus egyúttal az árbevétel növekedésére is jótékony hatást gyakorolt. A hatósággal kialakított együttműködés további hozadéka a kilátásban lévő szakmai tájékozottak, valamint gyakorlati fertőtlenítési bemutatók

megtartása lehet, hogy a potenciális vásárlók még szélesebb körrel ismertethessék meg a termékeket.

Ugyancsak fejlődésre számít Pásztor Attila ügyvezető igazgató a csoport másik fontos üzletágában, a baromfi-tartástechnológia területén. Bizakodásra az ad okot, hogy a hírek szerint ismét lesz lehetőségük a vállalkozásoknak pályázni európai uniós forrásokra. A gépek, berendezések, technológiák beszerzésének akár 40 százalékát is fedezhetik közösségi forrásból azok a piaci szereplők, melyek az elmúlt esztendőben jellemzően elhalasztották fejlesztéseiket. A várható beruházási dömping kezdetéig kapcsolatépítéssel, a potenciális partnerek felkeresésével, szakmai utak szervezésével készíthet elő a kivitelezés időszakát.

A cégcsoport harmadik „lába”, az állattartó telepek vízkezelésével foglalkozó üzletág is jelentős fejlődés előtt áll, jelenleg új külföldi beszállítók termékeinek kizárólagos magyarországi forgalmazásáról folynak tárgyalások. Pásztor Attila ügyvezető igazgató mindezek figyelembevételével 3,5 milliárd forintos árbevételt vár 2017-től, és a jelenlegi 30 fős létszám mintegy 20 százalékos bővítésével számol.

| [hatagro.hu](http://hatagro.hu)

## Propex: Bővül a termelés

Alapításának huszadik évfordulóját ünnepelte az Ipari Parkban jelen lévő Propex Magyarország Termelő Kft. az elmúlt évben. A cég profilja a szövetgyártás. Havonta ezer tonna polypropilént dolgoznak fel, termékük száz százalékát exportálják. A jubileumi ünnepségen jelentették be, hogy a korábbi gyárigazgató, Friedel Johann Hessling nyugdíjba vonul, a stafétabotot Tim Bennettnek adva át. Az új vezető a Parkpressnek adott interjút.

### Kérem, igazgató úr, röviden mutassa be eddigi pályafutását!

Alabamában, az Amerikai Egyesült Államokban kezdtem el dolgozni a cégnél, 34 évvel ezelőtt. A 34 év alatt számos pozícióban dolgoztam az USA különböző területein, és projektfejlesztési munkákat végeztem szerte a világon. Amikor elkezdtem itt dolgozni, a cég az indianai Standard Oil kezében volt, később eladták a British Petroleumnek, jelenleg pedig egy amerikai befektetési csoport a tulajdonosa. A magyar Propex üzemben termelési igazgatóként tevékenykedtem 2012-től egészen

2016 közepéig, amikor ügyvezető igazgatói kinevezést kaptam.

### Hogyan alakult az elmúlt években a termelés volumene?

Nagyjából ugyanaz a kiegyensúlyozott termelési volumen jellemezte az elmúlt éveket. Nem hiszem, hogy ha a termelést illetően négyzetméterekben fejezném ki magam, sokat mondanék az olvasók számára, így engedjék meg, hogy inkább összehasonlítást tegyek. Annyi textilszövetet gyártottunk az elmúlt évben, amellyel 23 288 futballpályányi területet lehetne befedni.

### Kik a cég legfontosabb partnerei?

Számos speciális textilipari gépet használunk a termelésben, amelyek működtetéséhez néhány alkatrészt még mindig külföldről kell beszereznünk, annak ellenére, hogy mindig is igyekeztünk annyi magyar beszállítót bevonni, amennyit csak lehetséges. Büszkék vagyunk, hogy mára sikerült szép számban magyar partnerekre szert tennünk. Partnereink nagy része a szolgáltatások, illetve a nyersanyagellátás biztosításában



nyújt segítséget. A beszállítóink száma nem növekedett, de természetesen az anyagok volumene nőtt a termelés bővítése révén.

### Történtek-e fejlesztések az utóbbi években, melyek voltak a legfontosabbak?

Két bővítési projektünk volt az elmúlt 2-3 évben, jelenleg éppen a harmadik nagy bővítés zajlik, amely a termelési volumenünk jelentős növekedését fogja eredményezni.

### Hányan dolgoznak most a győri gyárban, van-e nehézség a megfelelő, képzett munkaerő biztosításában?

Körülbelül 275 munkavállalót alkalmazunk, és a jelenlegi bővítés miatt újabb munkavállalókat keresünk. A projekt végére munkavállalóink száma meghaladja majd a 300 főt. Nehézséges munkavállalókat alkalmazni jelen pillanatban, de jó munkakörülményeket és versenyképes juttatásokat kínálunk, amely segít az új munkavállalók toborzásában és megtartásában. Különböző pozíciókba keresünk munkavállalókat a vállalatnál.

### Hogyan értékelik a 2016-os évet, mire számítanak idén?

2016 jó év volt számunkra. Jól ment az „üzlet”, csak egy enyhé visszaesés volt érzékelhető a 'Brexit' bejelentésekor. Ez a helyzet azonban jelenleg egyre kevésbé ad okot aggodalomra, és a 2017-es évre is pozitívan tekintünk. A jelenlegi bővítési projekt 15-20 százalékkal fogja növelni a termelési kapacitásunkat, és egy új késztermék-raktárépület felépítését is magába foglalja.

| [propexglobal.com](http://propexglobal.com)

**Park Press.** A Győri Nemzetközi Ipari Park Kft. (9027 Győr, Gesztenyefa út 4. Telefon: 96/506-978) negyedévente megjelenő lapja. Felelős kiadó: Görög Tibor ügyvezető igazgató. A Győri Nemzetközi Ipari Park Kft. megbízásából kiadja a Győr+ Média Zrt. (9023 Győr, Kodály Z. u. 32/a) Szerkesztő: Ozsvárt Tamás. Fotó: O. Jakócs Péter, Marcali Gábor. Előkészítés: Konrád Kiadványszerkesztő Kft. Nyomtatás: Palatia Nyomda, Győr.



# Gebrüder Weiss: Újabb sikerek Magyarországon



> | 1. oldalról

A Gebrüder Weiss (GW), Ausztria legrégebbi szállítmányozási és logisztikai vállalata szüntelen fejlesztésekkel és beruházásokkal építette fel piacvezető pozícióját a magyarországi gyűjtőfuvarozás piacán. Több mint két és fél évtized alatt több mint 6 milliárd forint értékben hajtott végre zöldmezős és technikai beruházásokat.

– CRM-rendszerünket és raktárlógisztikai szoftverünket 2015 végén cseréltük, reklamációmenedzsment-szoftverünk (SES) tavaly újult meg, továbbá flottánk megújítására is kiemelt figyelmet fordítottunk. Jelenleg Magyarországon inkább folyamataink további javítására, meglévő informatikai rendszereink fejlesztésére összpontosítunk – összegezte a legfrissebb innovatív fejlesztéseket Thomas Schauer

ügyvezető igazgató, majd elmondta: jelenleg a GW összesen 56 000 négyzetméteren szolgálja ki ügyfeleit Magyarországon, és mintegy 268 magasan képzett logisztikai szakember áll rendelkezésükre, legyen szó közúti, légi, tengeri szállítmányozásról vagy egyéb logisztikai szolgáltatásról. A vállalat további 300 beszállítónak biztosít tisztességes megélhetést.

A vállalat 2002-ben létesítette központi kirendeltségét, korszerűen felszerelt logisztikai terminálját Dunaharasztiiban, ahol jelenleg mintegy 23 000 négyzetméternyi raktárterülettel rendelkezik. A napi indítású közép- és kelet-európai gyűjtőforgalmi járatoknak köszönhetően piacvezető pozíciót vívott ki magának a szállítmányozás ezen területén.

A győri telephely 2013 szeptemberében, mintegy 100 millió forintos beruházás eredményeként nyílt

meg, amely indulásakor 1500 négyzetméteren 1000 palettahelyel rendelkezett. Az elmúlt időszak gyümölcsöző, helyi kapcsolatépítésének köszönhetően több új projekt indult a győri telephely égisze alatt, amelyeknek köszönhetően a győri bázis munkatársi állománya megduplázódott, a Gebrüder Weiss komplex logisztikai szolgáltatásait pedig két és félszer nagyobb helyen, közel 3 800 négyzetméteren kínálja.

Magyarország számos nagy nemzetközi vállalat régiós elosztó központja, ezért a logisztikai ága-

A Gebrüder Weiss sikereihez a hálózatbővítés és a beruházások mellett hozzájárul az árukezelési technológiák és a fuvarszervezés szüntelen fejlesztése. „Portfóliónkban a legfrissebb termékünk a pro.line home termék, amely B2C szolgáltatást jelent, azaz gyűjtőszállítványozóként a 31,5 kg-nál nagyobb termékeket már magánszemélyek otthonába is szállítjuk, tehát a korábbi B2B szolgáltatásunk portfóliónkon belül kibővült B2C megoldásokkal is. Gondoljon például egy webshopos hűtőmegrendelésre! A megrendelést otthonról könnyű leadni, de sok embernek nincs autója,

## A győri bázis területe

két és félszeresére, 3 800 négyzetméterre bővült, munkatársi állománya megduplázódott

zat teljesítménye a környező országok fejlődésétől is nagyban függ. Növekszik az igény a B2C feladatok iránt, kész megoldással kell rendelkezni mind a raktározás, mind az árukiszállítás sajátos folyamataira. A Gebrüder Weiss mindent megtesz annak érdekében, hogy a jelenlegi kedvező piaci folyamatokat kihasználva is ügyfelei legnagyobb meglepetésére nyújtsa szolgáltatásait – nyilatkozta Thomas Schauer ügyvezető igazgató.

nincs autós segítsége, ezért mindenképp kér házhoz szállítást. Ezt a megoldást kínálja most már a GW is a webshopokon keresztül a megrendelőnek. Azonban nagyon fontos, hogy a GW-t nem a hűtő közvetlen megrendelője bízza meg a szállítással, hanem a cég, akitől a magánszemély a hűtőt rendelt. Ilyen üzlet fut már a GW égisze alatt, például a mall.cz és mall.hu – fűzte hozzá Thomas Schauer.

| gw-world.hu

# Jankovits Hidraulika: Ingatlanbővítés és gépbeszerzés

Új beruházásokkal, telephelyének bővítésével igyekeznek lépést tartani a folyamatosan növekvő megrendelői igényekkel a Jankovits Hidraulika Kft. A főként egyedi gépek, gépsorok tervezésével, gyártásával, szervizelésével és az ezzel összefüggő alkatrészek kereskedelmével foglalkozó magyar tulajdonú vállalkozás az elmúlt évben a meglévő kétszintes irodaépületére húzott fel egy 160 négyzetméteres harmadik szintet, ebben az esztendőben pedig új üzemsarnok létesítésébe kezdenek a már meglévő telek szabad területén.

Az ipari megrendelések felfutása, az automatizálás, a komplex munkaállomások iránt mutatkozó növekvő kereslet indokolta a 2016-os bővítést – tudtuk meg Jankovits Richárd ügyvezető igazgatótól. A 320 négyzetméteres ingatlan 160 négyzetméterrel lett nagyobb a harmadik szint megépítésének köszönhetően, itt kaptak helyet a projektmérnökök, tervezők, villamosmérnökök, értékesítők. Jankovits Richárd szerint az autóiipari gyártók és a beszállítók egyre inkább a nagy hozzáadott értékkel rendelkező, komplex berendezéseket keresik: ma már nem elegendő egy célgé-

pet előállítani, az annak kiszolgálását végző robottechnikát, az előállított munkadarabok ellenőrzését is biztosítani kell, a nagyobb automatizáltság pedig több szakember összehangolt munkáját igényli. A gépeknek adatokat kell szolgáltatniuk a gyártásirányításnak, a fejlesztőknek, és egyre inkább követelmény a távdiagnosztika, a monitorozás. Követelmény a rugalmas gyártás, az előállítási folyamatba pedig mintegy beépül a gyártási, technológiai adatok gyűjtése, folyamatos kiértékelése és visszacsatolása is. Ehhez a programból átváltható gépek kellenek, legfeljebb rövid leállást igénylő átszereléssel, vagy automata szerszámváltással. Követelmény még az automatikus termékazonosítás, ami meghatározza, hogy a vonatkozó terméken milyen műveletet végezzen el a berendezés. Ezeknek a bonyolult rendszereknek az előállításához elengedhetetlen a megfelelő szakembergárda, elsősorban kreatív és nagy tudású mérnökök alkalmazása.

A Jankovits Hidraulikát nem érte váratlanul a piaci igények változása, felkészültek a megrendelők magasabb színvonalú kiszolgálására. Ennek kö-

szönhetően bővelkednek megrendelésekben, így indokolt a gyártási terület további bővítése. A cég meglévő telephelyére mintegy 500 millió forintot – saját erőből és banki hitelből összeállít – beruházással 800 négyzetméteres üzemsarnokot készítenek építeni a hozzá tartozó irodahelyiségekkel. A tervezett háromszintes új épület megvalósulásával létrejövő infrastruktúra várhatóan a következő 4-5 évre biztosítja a további fejlődést. Az ingatlanfejlesztéshez gépberuházás is kapcsolódik, összességében 200 millió forintért vásárolnak új berendezéseket, a ráfordítás közel felét európai uniós forrásból finanszírozzák. A jelenlegi 55 fős munkatársi létszám lépcsőzetes, folyamatos fejlesztését tervezik. A beruházás kivitelezése néhány hónapon belül elindul, és 2018 tavaszán szeretnék átadni az épületet.

A Jankovits Hidraulika Kft. 2016-ban is jó évet zárt, árbevétele az előző esztendőhöz képest több mint 10 százalékkal növekedett, és meghaladta a másfél milliárd forintot.

| jankovitshidraulika.hu



## Gebrüder Weiss: Success in Hungary

The corporation of Gebrüder Weiss belongs to one of the biggest transportation and logistics companies with its 6000 employees, 150 sites of its own and a turnover exceeding 1,278 billion Euros (2015). The holding established its Hungarian corporation in 1990, as the first subsidiary operating not in a German speaking country. The site in Győr started its operation in 2013, as a result of 100 million Hungarian Forints investment. At the begin-

ning it possessed 1500 square-meter and 1000 pallet area. During the recent years, due to contact building, more and more new projects were launched under the auspices of the site in Győr. That is the reason why the number of staff employed by the site in Győr has doubled since then. Gebrüder Weiss offers complex logistics services at two and a half times bigger site, nearly 3800 square-meter. The success of Gebrüder Weiss can be attributed

partly to the continuous development of product handling technologies as well as logistics and transport organization. The latest product of the corporation is 'pro-line home'. This means that as a freight forwarder, the products which are heavier than 31,5 kg, are transported to the homes of private individuals. Such a business is already operating under the auspices of GW, with the internet sites such as mall.cz and mall.hu.

## Propex: Expanding production

Propex Magyarország Termelő Kft., located in the Industrial Park, celebrated the 20th anniversary of its foundation last year. The profile of the company is textile production. Ten tons of polypropylene is processed, and 15 million square meter textile is manufactured monthly. One hundred percent of their products are exported. It was announced at the jubilee that the former plant manager, Friedel Johann Hessling would retire, and Tim Bennett would take over his position.

Tim Bennett mentioned: – Currently, the plant in Győr is one off the most successful plants and currently holds the best safety record within the company group. Our success can be attributed to our excellent workforce. We had two expansion projects in the last 2-3 years, currently the third expansion project is in progress, which would result a significant increase in our

production volume. Approximately 275 employees are employed, and due to the expansion we are currently recruiting new employees. By the end of the project, the number of our employees will have exceeded the number of 300 people. There are several vacant positions for applicants with different qualifications and skills all over the plant.

Tim Bennett added: – The year of 2016 was a successful year for our company. The 'business' was successful; there was only a slight drop when 'Brexit' was announced. That situation seems to have become less of a concern currently, and we are looking forward to the year of 2017 positively. The current expansion project will increase our production capacity by 15-20% and includes the construction of a new finished goods warehouse.

## MNR: The new production hall

MNR Fémmegegymunkáló és Szolgáltató Kft. which deals with designing, producing and maintaining unique machines and components, celebrated the 25th anniversary of its foundation in 2015. The notable date was made more memorable with the inauguration of the production

area. The new hall accommodates the grinders, electric discharge machines and the balance room, the lathes and the machining centres are placed in the previous hall.

MNR Technological Development realized a development at the value of



hall: besides the already existing premises of the plant, a 1300 square-meter hall was constructed, in which mass production started in January 2016. Innovation has been in progress since then, new machines and technologies have been purchased. With the aid of the new production hall the company managed to realize its objective, and physically separated the main technological units: cutting and finishing machi-

around two million Euros in 2016 and purchased machines and machining centres. Therefore, the extended hall is occupied to 60-70% of its extent.

Last year the company achieved a 15% growth in comparison with the year of 2015, the revenue of the company nearly reached 650 million Hungarian Forints. The number of employees increased by around 20%, so now more than 30 people are employed by MNR Ltd.

## Shin-Etsu: Silicone injection moulding

Shin-Etsu Polymer Hungary Ltd., which has been operating in the Industrial park of Győr since 2003, is characterized by continuous innovation, and the application of new technologies. This fact is verified by the previous period, when besides the already launched products which are still being sold successfully, the company started manufacturing new components; sealing rings made of moulded silicone as well as thermally conductive sili-

cone sheets are manufactured in the plant. The business partners of the company apply these moulded silicone components mostly in case of electric household devices and in the automotive industry. The production of sealing rings exceeds more hundred-thousand per months in the plant of Győr. Parallel to this, the preparatory phase for the mass production of an other product, the thermally conductive silicone sheet, is in progress. This

component facilitates the distribution of heat evolved in electric devices, by adapting to the shape of the parts of the given device. The thermo-sheets are mainly used in automotive industry; the plant in Győr manufactures more ten thousands of them. Due to the expansion four new employees were hired at the subsidiary of Győr, thus approximately 30 people are employed by Shin-Etsu Polymer Hungary Ltd. currently.



## Shin-Etsu: Spritzguss Silikon

Durch die ständige Innovation, Anwendung neuer Technologien kann die Shin-Etsu Polymer Hungary GmbH, die seit 2003 im Győrer Industriepark tätig ist, charakterisiert werden. Das wird auch durch die letzte Zeitspanne bestätigt, neben den früher eingeführten und auch seitdem erfolgreich verkauften Produkten wurde ja in der letzten Zeit angefangen, neue Ersatzteile herzustellen, aus dem Betrieb kommen Spritzguss-Silikon dichtungsringe und wärmeleitende Silikonblätter heraus.

Die Ersatzteile aus Spritzguss Silikon kommen in erster Linie bei den elektronischen Haushaltsmaschinen bzw. in der Autoindustrie von den Geschäftspartnern der Firma zur Anwendung. Zurzeit werden die Dichtungsringe monatlich in einer Größenklasse mit hunderttausend im Győrer Betrieb hergestellt. Parallel damit läuft der Vorbereitungsprozess der Massenproduktion eines anderen Produktes, des wärmeableitenden Silikonblattes. Dieser Teil fördert die Verteilung der Wärme, die in den elektronischen Pro-

dukten entsteht, und zwar auf der Weise, dass er fähig ist sich an die Form der Teile der gegebenen Geräte anzupassen. Das Thermoblatt wird zurzeit in erster Linie in der Autoindustrie angewendet, in dem Győrer Betrieb werden sie in einer Menge von mehreren zehntausend hergestellt. Der Entwicklung zufolge wurde möglich, bei der Győrer Tochterfirma vier neue Mitarbeiter einzustellen, also werden rund 30 Angestellte von der Shin-Etsu Polymer Hungary GmbH beschäftigt.

## Propex: Die Produktion wird erweitert

Letztes Jahr hat die im Industriepark etablierte Propex Ungarn Produktion GmbH den 20. Jahrestag ihrer Gründung gefeiert. Das Profil der Firma ist die Gewebeherstellung. Monatlich werden 1000 Tonnen Polypropylen aufgearbeitet, und 15 Millionen Quadratmeter Gewebe hergestellt. 100% ihrer Produkte werden ausgeführt. Auf der Jubiläumsfeier wurde die Pensionierung des früheren Betriebsleiters Friedel Johann Hessling bekannt gegeben, der Staffelstab wurde an Tim Bennett übergeben.

275 Arbeitnehmer werden von uns angestellt, und wegen der gegenwärtigen Erweiterung suchen wir wieder nach neuerer Arbeitskraft. Zum Ende des Projekts wird die Anzahl unserer Arbeitnehmer über 300 steigen. Wir suchen nach Arbeitnehmer in verschiedene Positionen und mit verschiedener Ausbildung beim ganzen Unternehmen. Tim Bennett fügte noch hinzu: 2016 war ein gutes Jahr für uns. Das „Geschäft“ lief gut, ein leichter Rückgang war nur bei der Ankündigung von Brexit zu erfahren. Diese Situati-



Tim Bennett gab an: Den Erfolg haben wir unseren großartigen Mitarbeitern zu verdanken. In den letzten 2-3 Jahren haben wir 2 Erweiterungsprojekte ausgeführt, zurzeit findet gerade die dritte große Erweiterung statt, demzufolge wird ein erhebliches Wachstum an unserer Produktion erfolgen. Rund

on gibt aber gegenwärtig immer weniger Anlass zur Sorge, wir blicken auch ins Jahr 2017 positiv. Das gegenwärtige Erweiterungsprojekt wird unsere Produktionskapazität um 15 bis 20 Prozent steigern, und dazu gehört auch noch der Aufbau eines neuen Lagerraumes für Fertigprodukte.

## Gebrüder Weiss: Erfolge in Ungarn

Gebrüder Weiss zählt mit 6000 Mitarbeitern, 150 firmeneigenen Standorten und einem Jahresumsatz von 1,278 Milliarden Euro (2015) zu den führenden Transport- und Logistikunternehmen Europas. 1990 wurde unter dem Dach der Holding die erste Firma in Ungarn als die erste nicht in deutschem Sprachraum gegründete Tochtergesellschaft gegründet. Dank einer Investition von 100 Millionen Forint hat der Győrer Standort im Jahr 2013 den Betrieb aufgenommen. Die Győrer Niederlassung verfügte bei dem Start über 1.500 m<sup>2</sup> Lagerfläche und 1000 Palettenstellplätze. Dank dem lokalen Kontaktaufbau der letzten Zeit wurde ein neues Projekt unter der Schirmherrschaft des

Győrer Standortes eingeleitet. Demzufolge hat sich der Personalbestand der

handlungstechnologie und Transportorganisation bei. Ihr neuester Produkt



Mitarbeiter verdoppelt. Gebrüder Weiss bietet heute seine komplexen logistischen Dienstleistungen auf einer zweieinhalb Mal größeren Fläche – auf beinahe 3800 Quadratmetern – als früher.

Dem Erfolg der Gebrüder Weiss trägt die ständige Entwicklung der Waren-

ist der „pro.line home“ Produkt. Das heißt: Als Sammeltransportfirma sorgt die Firma Gebrüder Weiss für die Heimzustellung der mehr als 31,5 kg schweren Produkte. Ähnliche Geschäfte laufen schon unter der Schirmherrschaft der GW, zum Beispiel unter den mall.cz und mall.hu Internetadressen.

## MNR: Die neue Produktionshalle wurde bewohnt

Die MNR Metallbearbeitungs- und Dienstleistung GmbH, die sich mit der Konstruktion, Reparatur und Herstellung von Einzelmaschinen und Ersatzteilen beschäftigt, hat im Jahr 2015 ihren 25. Jahrestag gefeiert. Das merkwürdige Datum wurde mit der Einweihung einer neuen Halle unvergesslich gemacht. Neben das schon vorhandene Produktionswerk wurde eine 1300 m<sup>2</sup> große Halle aufgebaut, in der die betriebliche Produktion im Januar 2016 angefangen wurde. Auch seitdem sind die Entwicklungen kontinuierlich, neue Maschinen und Technologie werden angekauft. Mit der Aufbau der neuen Produktionshalle wurde ein alter Plan verwirklicht, die wichtigsten technologischen Einheiten wurden auch physisch getrennt: die Zerspannmaschinen und die Maschinen zum Feinbearbeiten wurden in spara-

ten Bereichen untergebracht. Im neuen Gebäude wurden die Schleifmaschinen und die Funkerosionsmaschinen, sowie der Wägearaum untergebracht, in der alten Halle dagegen wurden die Drehmaschinen und die Bearbeitungszentren verstaubt. Im Jahr 2016 wurde von der MNR Technologieentwicklung im Wert von 2 Millionen Euro eine technologische Entwicklung durchgeführt bzw. wurden Maschinen und Bearbeitungszentren angekauft. Die auf dieser Weise erweiterte Halle wurde schon 60 bis 70-prozentig mit Maschinen ausgestattet. Im Vergleich mit dem Jahr 2015 hat das Unternehmen im letzten Jahr einen Wachstum von 15% erreicht, und hatte fast 650 Millionen Umsatz. Die Zunahme an Personal war 20%, zurzeit werden bei der MNR GmbH mehr als 30 Mitarbeiter beschäftigt.

# Shin-Etsu: Fröccsöntött szilikon

> | 1. oldalról

– Abban az iparágban, melyben tevékenykedünk, természetes, hogy 3-4 évente új technológiai eljárásokkal kell megismerkednünk, a piaci igényeknek megfelelően változtatjuk termékpalettánkat – mondta el a változásokról Ágoston Zoltán gyárigazgató. – Amint arról a Parkpress kiadványban is beszámoltunk, 2011-ben kezdtük egy speciális, átlátszó műanyag lap, úgynevezett view controll film gyártását. Ezt a kifejezést meg lehetne nehezkes magyarrá fordítani, talán az „adatláthatóságot korlátozó film” fejezi ki

## Kiváló minőség

és magas hozzáadott érték biztosítja a termelés hatékonyságát

leginkább funkcióját. Ezzel a speciális filmréteggel olyan eszközök részeként találkozhatnak a fogyasztók a mindennapi életben, ahol fontos a tükröződés mérséklése, a fényerő

szabályozása, illetve az információk elrejtése illetéktelen szemek elől. Ilyenek jellemzően a bankautomaták képernyői, a POS-terminálok, telekommunikációs eszközök kijelzői, vagy éppen a különféle monitorok felületei. Ezt a termékünket jelenleg is gyártjuk, folyamatosan ellátjuk partnereinket.

A hagyományos termék mellett 2015-ben kezdte meg a Shin-Etsu Polymer Hungary Kft. azoknak a fröccsöntött szilikon alkatrészeknek a gyártását, melyeket leginkább az elektronikus háztartási gépeknél, illetve az autóiiparban használnak fel a cég üzleti partnerei. Olyan áruk gyártását preferálja a vállalkozás magyar és külföldi menedzsmentje, melyek magas hozzáadott értékkel és kiváló minőségükkel hatékony termelést biztosítanak. Jelenleg a tömítőgyűrűket havonta több százezer nagyságrendben állítják elő a győri üzemben.

Ezzel párhuzamosan folyamatban van a másik új termék, egy hőelvezető szilikonlap tömeggyártásának előkészítése. Ez az alkatrész az elektronikai termékekben keletkező hő eloszlását segíti elő úgy, hogy képes alkalmazkodni az adott eszköz részeinek formájá-



hoz. A termolapocskát jelenleg elsősorban az autóiiparban alkalmazzák, a győri gyár pedig több tízezer nagyságrendben állítja elő, alkalmazási lehetőségei azonban ennél jóval szélesebb körűek lehetnek, s így jó esély van a jövőben az előállítási volumen jelentős növelésére is.

Az új termékek gyártásához szükséges berendezések beszerzését részben a cégcsoporton belüli átcsoportosítással, részben vásárlással oldották meg. A fejlesztés lehetővé tette négy új munkatárs alkalmazását a győri leányvállalatnál, így jelenleg mintegy 30 alkalmazottat foglalkoztat a Shin-Etsu Polymer Hungary Kft.

| [shinetsu.hu](http://shinetsu.hu)

# Kiss Műanyagtechnika: Fejlődési pályán haladnak

Ismét tartós fejlődési pályán halad a Kiss Műanyagtechnika Kft. A műanyag alkatrészek előállításával, illetve az azok gyártásához szükséges szerszámok készítésével foglalkozó családi vállalkozás néhány évvel ezelőtt több jelentős megrendelést is elvesztette, ám sikerült új piacokat és új partnereket megszerezni, így ma már a kapacitás bővítésének kérdése van napirenden. Ezt igazolja az a sikeres gépbeszerzési pályázat is, melynek keretében a cég az elmúlt év második felében két korszerű fröccsöntőgépet vásárolt a hozzájuk tartozó kiszolgálóegységekkel együtt.

– Sikerült reorganizálnunk a termelést, új fejlődési pályára állítani vállalkozásunkat – összegezte az elmúlt év eredményeit és a tavaly végrehajtott gépvásárlási beruházás hátterét Kiss Miklós tulajdonos, ügyvezető igazgató. – Természetesen fájdalmasan érintett bennünket, hogy a 2010-es évek első felében szinte egy időben veszítettünk el több, az árbevétel meghatározó mértékben befolyásoló partnert, de a kisebb hozzáadott értékű termékek kivételével, új partnerek és projektek megszerzésével úrrá lettünk a nehézségeken. Ennek köszönhető-

en 2014-ben már a korábbi volumen megközelítő volt a termelés, tavalyelőtt és az elmúlt esztendőben pedig további szolid növekedést tudtunk produkálni. Jelenleg több mint 70 alkalmazottal és mintegy 20 fő bérelt munkaerővel, két műszakban dolgozunk.

A Kiss Műanyagtechnika Kft. termelési profiljának hagyományos üzletágaként továbbra is fontos és megbízható partnere a térség

relnek élő munkát is igénylő, főként bajonettzárás csatlakozókat. A cég tevékenységének részét képezi a szerszámkészítési folyamatok teljes menedzselése: a kapcsolattartás, a kommunikáció, valamint a technikai segítségnyújtás. Ügyfeleik számára komplett vállalati megoldásokat biztosítanak.

Tavaly GINOP-pályázaton sikerült támogatást szerezni új berendezé-

500/920-3300 fröccsöntőgéppel, valamint az ugyancsak hozzá tartozó, előzővel megegyező típusú robottal gyarapodott a cég gépparkja. Az eszközöket a Sumitomo (SHI) Demag Plastics Machinery GmbH-től vásárolták és az elmúlt év végén üzembe is helyezték a Bükfka utcai telephelyen.

Amint azt Kiss Miklós tulajdonos elmondta, a gépek egyrészt a régi ügyfelek – például a GE-Zenon oroszországi leányvállalatának – új fejlesztésű termékeinek előállítását szolgálják, részben pedig az új partnerek – köztük a Flextronics által igényelt eszközök gyártását szolgálják majd. Előbbi számára vízszűrő berendezések, utóbbi részére kávéfőző gépek alkatrészeit készítik a cégnél. Az újonnan vásárolt berendezések egész éves kapacitását lekötik várhatóan a megrendelések, de jelenleg még tárgyalások folynak az autóiipari szegmensben adódó lehetőségekről is.

Mindezek ismeretében arra számítanak, hogy a 2016-os, mintegy 900 millió forintos árbevétel 2020-tól meghaladja majd az egymillióárd forintot.

| [kmt2003.hu](http://kmt2003.hu)



vállalatainak, nem csupán szerszámokat, szerszámprofilokat gyártanak megrendelőiknek, de technológizálják is az előállított eszközöket. Az egyik fontos ügyfelük az ITT-Cannon, melynek már négy éve állítanak elő és sze-

sek megvásárlásához. Az összességében mintegy 200 millió forintos – ebből 54 millió forint pályázati forrás – beruházás keretében egy InElect 450/870-2200 fröccsöntőgéppel és a hozzá tartozó SDR 33S robottal és egy Systec



# MNR: Már belakták az átadott új üzemcsarnokot

> | 1. oldalról

Az MNR Fémmegmunkáló és Szolgáltató Kft. fő megrendelőinek – az Audi Hungaria Zrt., a LUK Savaria Kft., SKF Österreich AG, Spinex Kft. és az Opel Szentgotthárd Kft. – folyamatosan fejlődő igényei, valamint az új gépbeszerzések és technológiai fejlesztések miatt szántuk el magunkat a bővítésre – mondta el a fejlesztésről Mátis Norbert ügyvezető igazgató. – Az új üzemcsarnok megépítésével valóra váltottuk régi tervünket és fizikailag is szétválasztottuk a főbb technológiai részeket: külön területre kerültek a forgácsoló- és a finommegmunkáló gépek. Az új épületben a köszörűk és szikraforgácsoló gépek, valamint a mérőszoba, a régi csarnokban az esztergák és megmunkáló központok kaptak helyet.

Bár az MNR partnereinek száma az elmúlt években nem nőtt jelentősen, a meglévő cégek egyre több megbízást adnak a vállalkozásnak, s ezek magas színvonalú

teljesítéséhez szükség van az eszközállomány bővítésére. Technológiai fejlesztés 2016-ban mintegy kétmillió euró értékben történt, megmunkáló központokat, szikraforgácsolókat, köszörűgépeket vásároltak, a beszerzések-



hoz pályázati forrásokat is felhasználtak. A terv megvalósulásával Mátis Norbert ügyvezető igazgató szerint a kibővített csarnokot már 60-70 százalékban megtöltötték a gépekkel.

A gépek vásárlása csupán az egyik eleme a szaporodó megrendelések teljesítésének. Mint annyi más hasonló profilú ipari vállalkozásnak, az MNR-nek is egyre nagyobb szüksége van képzett munkaerőre. Az egyedi, precíziós

zett munkatárs. – Egy tanulónak 2-3 évre van szüksége ahhoz, hogy képes legyen önállóan végigvinni egy projektet – összegezte Mátis Norbert ügyvezető igazgató. A munkatársakat meg is becsülik, minden évben béremeléssel honorálják a minőségi munkát, ösztönző jelleggel, egyénre szabottan emelkednek a fizetések. – Családi vállalkozás vagyunk, családtagként kezeljük a dolgozóinkat – mondta az ügyvezető –, azon vagyunk, hogy a jó szakemberek nálunk maradjanak. S ha az MNR Kft.-nek jó, a dolgozóknak is jó – ez az alapelvünk.

Az elmúlt évben 2015-höz képest mintegy 15 százalékos növekedést produkált a vállalkozás, az árbevétel tavaly megközelítette a 650 millió forintot. A forgalomnövekedés és a kapacitásbővítés a létszámot is húzta magával, mintegy 20 százalékos volt a növekedés, jelenleg több mint 30 dolgozót foglalkoztat az MNR Kft.

| [mnrkft.hu](http://mnrkft.hu)

## Czompa: Iparági átlagot meghaladó fejlődés

Jelentősen meghaladta a Czompa Fivérek Kft. fejlődési üteme az iparági átlagot az elmúlt években. Az éves forgalom immár második éve haladja meg az egymilliárd forintot a munkaruházati, munkavédelmi termékek teljes körű forgalmazásával foglalkozó vállalkozásnál, mely közel kétezer partnerét szolgálja ki, akár tetőtől talpig felöltöztetve a dolgozókat, és ellátva őket minden, a biztonságos munkavégzéshez szükséges, a jogszabályoknak és a szabványoknak megfelelő eszközzel. Az üzleti teljesítmény értékét növeli, hogy ezt az árbevételt tisztán a munkavédelmi eszközök értékesítéséből sikerült realizálni, szemben más vállalkozásokkal, melyek egyéb területeken is tevékenykednek.

Az elmúlt évek dinamikus fejlődése több tényezőnek is köszönhető – mondta el Czompa Csaba, a Kft. egyik tulajdonosa. – Egyrészt beértek azok a konkrét megkeresések, tárgyalások, melyeket olyan nagy cégekkel folytattunk, mint például a GySEV Zrt., másrészt sikerült vállalkozásunk előnyeit jobban megismertetni és elfogadtatni a multinacionális cégekkel, ezzel is bővítve a termékeinket vásárlók körét.

Pedig óriási a konkurenciaharc ebben a szektorban, sok kisebb-nagyobb cég tevékenykedik az iparágban, jelentősen megosztva a piacot. A kisebb vállalkozások több esetben éppen alacsony költségeik miatt képesek jó árat kínálni a partnereknek, s ezzel a Czompa Kft.-hez hasonló méretű társaságoknak is fel kell

vennie a versenyt – kérdés az, hogyan? A siker egyik kulcsa a minőség – adta meg a választ Czompa Csaba. – Kiváló minőségű import ruházati termékeket, lábbelikeket, munkavédelmi eszközöket importálunk Olaszországból, Németországból, Franciaországból, igaz, ezek magasabb árat el is kell tudnunk fogadtatni a vevőkkel. Másik lehetőség a versenyelőny megszerzésére bizományosi készletek kihegyezése partnereinkhez, amelynek köszönhetően nem merülnek fel ellátási gondok az ügyfeleknél. Ezzel a megoldással a raktárkészlet finanszírozását mi vállaljuk, amire csak a megfelelő tőkeerősséggel rendelkező beszállítók képesek. A harmadik fontos tényező az ügyfelekkel kialakított megfelelő kommunikáció, a közvetlen kapcsolat. Gyors, pontos tájékoztatást tudunk adni a megrendelésekről, a kiszállítás időpontjáról, a megrendelt termékek pillanatnyi státuszáról, s ez jelentősen erősíti a cégünk iránt tanúsított bizalmat. Tartós üzleti kapcsolatok kialakítására törekszünk, s ez a filozófia eddig eredményesnek bizonyult.

A Czompa Kft. termékeit előszeretettel vásárolják az Ipari Parkban letelepedett vállalkozások, a Propex, a Stefani, a PolyOne, a Lear, a Rehau is partnere a cégnek. Eddig első sorban Győr-Ménfőcsanak megyében és az ország nyugati felén alakítottak ki értékesítési csatornákat, az országos szintű terjeszkedésben, hálózatépítésben látnak fejlődési potenciált.



A meglévő telephely a szaporodó megrendeléseknek köszönhetően egyre szűkebbé válik, így elképzelhető, hogy egy-két éven belül aktuálissá válik a raktárhelyiség bővítése. Ehhez a szabad terület rendelkezésre áll, a nagyobb csarnok átláthatóbb logisztikai rendszer működtetését tenné lehetővé. A Czompa Fivérek Kft. 2016-os árbevétele várhatóan eléri a másfél milliárd forintot, ennek meghaladása az idei célkitűzés.

| [czompa.hu](http://czompa.hu)

# Újabb vágányszakasz épül

Tovább bővül az Ipari Park vasúti hálózata. A Győri Nemzetközi Ipari Park Kft. beruházásában – a tervek elkészítését, elfogadását, a szükséges engedélyek beszerzését és a munkaterület rendelkezésre állását követően – február első felében már megkezdődtek

szér 550 m-es párhuzamos vágány a közte lévő kitérőkkel alkalmas lesz a szerelvények rendezésére, illetve arra, hogy a szállítás a jövőben, amely eddig sok esetben tolatott formában történt, vontatással valósuljon meg, ami úgy sebesség, mint pedig biz-

ben várható. Mint ismeretes, az elmúlt időszakban több ütemben is bővült az iparvágány: a bővítés első szakaszában 1,9 kilométeres vágány épült, melynek összes költsége meghaladta a 800 millió forintot, majd újabb mintegy fél kilométerrel nőtt a sínpárok hossza, valamint két kitérő, térvilágítás és az életvédelmi korlát is készült.

Ez év elejére elkészültek azok a kiemelten fontos munkák is, amelyek régi, ezelőtt 25 évvel épült iparvágányunk üzemelési engedélyéhez szükségesek voltak. Ebben az évben el kell kezdenünk a régi vágányon további, a Nemzeti Közlekedési Hatóság által előírt felújítási munkákat is. Úgy az új beruházás, mint pedig a régi vágány javítási, felújítási munkái úgy kerülnek kivitelezésre, hogy az iparvágányon végzett szállítások a lehetőleg rendszerben folyjanak úgy, ahogy az eddig is megszokott volt.



az iparvágány-bővítés kivitelezési munkái. Az újabb szakasznak köszönhetően 550 méterrel hosszabb vasúti pálya áll a vállalkozások rendelkezésére, melyen három kitérő is létesül. Az így megvalósuló két-

társág tekintetében jelentős minőségű javulást jelent az iparvágányunkon történő szállítás tekintetében. Az építkezés a terveknek megfelelő ütemben halad, az átadás ez év júliusának második felé-

## HNS Kft.: Fejlesztési együttműködés

Az Ipari Parkban működő HNS Műszaki Fejlesztő Kft. fontos megbízást kapott az Audi Hungariától egy egyedi vizsgálati módszer kifejlesztésére. Az egyedi mérő-, szerelő- és tesztelő berendezéseket, valamint komplex statisztikai folyamat szabályozó és minőségellenőrző megoldásokat kínáló cég olyan mérőberendezést fejlesztett ki a megrendelő számára, amely az Audi Hungaria által előállított valamennyi motortípus elemzésére alkalmas. – Büszkeséggel tölt el, hogy vállalatunk egy különleges megbízást kapott az Audi Hungariától, és egy egyedi vizsgálati módszer kifejlesztésében dolgozhattunk együtt. Bízunk benne, hogy partnerünk meglepedéssel fogja használni a mérőberendezéseket – fogalmazott Józsi Ottó, a HNS Műszaki Fejlesztő Kft. ügyvezető igazgatója az Autopro szakportálnak adott nyilatkozatában a közelmúltban. Az Autopro cikkből kiderült az is: egy motorgyártó vállalat számára kiemelten fontos az erőforrásban keletkező hő ellenőrzése és megfelelő szinten tartása. Ezért motorok termosztátjában, valamint a vízpumpában elvégzett vizsgálati módszerek kidolgozására alakított ki egy egyedülálló eljárási technikát és mérőberendezéseket az Audi Hungaria termomenedzsment csapata, együttműködve a magyar tulajdonban lévő vállalkozással, a HNS Műszaki Fejlesztő Kft.-vel.

A vállalat analízisközpontjában található kísérleti kabinokban a termosztát és a vízpumpa vizsgálata szimulált üzemi körülmények között valósult meg. A fejlesztők a jelenleg ismert legmagasabb szintű IT-eszközök segítségével végezték a méréseket, figyelembe véve nemcsak környezet-, de munkavédelmi szempontokat is. Az Audi Hungaria valamennyi motortípusának elemzésére alkalmas berendezésekben 100 százalékos etilén-glikol felhasználásával is folytatók vizsgálatokat, így a szakemberek a tervezés során különös figyelmet fordítottak a vegyi anyag megfelelő elvezetésére és az érzékeny műszerek ellenállóságára. Az kialakított folyamat mindezek mellett idő-, és költséghatékony is.

A mérőcsapat természetesen már a jövőbe tekint, hiszen nemcsak a kutatás-fejlesztés területén kívánunk lépéseket tenni, hanem a tervek szerint hamarosan bővül a vizsgálati paletta is – tette hozzá az Autoprónak adott interjúban Józsi Ottó ügyvezető igazgató. Nemcsak a lehetőség nyílik az alkatrészek akusztikai ellenőrzésére, vagyis rezgésmérések elvégzésére is, amelyek tovább rövidíthetik az analízisre szánt időt és bővítik az alkatrészekről rendelkezésre álló információk körét.

| [hns.gyor.hu](http://hns.gyor.hu)



## Digitalizáció a KKV-knál

A jövő a digitalizáció, ezért a magyar kormány összesen 62,8 milliárd forint keretösszegű támogatással segíti a hazai vállalkozások digitalizációját, legyen szó az ipari termelésről, a kereskedelemről vagy a szolgáltató ágazatokról – mindezt Kara Ákos, a Nemzeti Fejlesztési Minisztérium infokommunikációért és fogyasztóvédelemért felelős államtitkára a Győri Ipari Parkban jelentette be, ahol Görög Tibornak, a Győri Nemzetközi Ipari Park Kft. ügyvezető igazgatójának társaságában egyúttal ismertette a nyilvánossággal a pályázat feltételeit.

A három pályázati felhívás közül a mintegy 48,2 milliárd forint forráskeretű GINOP 3.2.2 keretében vállalati komplex infokommunikációs és mobilfejlesztésekre, valamint felhőalapú online üzleti szolgáltatások terjesztésének támogatására adhattak be pályázatot az érdeklődők. A vissza nem térítendő támogatásra és kedvezményes kölcsönre az agrárágazat kivételével bármely szektorban tevékenykedő vállalkozás pályázhatott, amely a közép-magyarországi régió kivételével működik.

Az elmúlt két héten 113 pályázat érkezett be 2,26 milliárd forintos igénnyel, mely a keretösszeg 4,7 százaléka.

A GINOP 3.2.4-8.2.4 („Felhőalapú (IaaS, PaaS, SaaS) vállalati szolgáltatások, IKT megoldások fejlesztésének és piaci bevezetésének támogatása”) pályázat vállalati felhőszolgáltatások elindítását támogatta. A támogatás ebben a kategóriában a legnagyobb, 150-200 millió forintot is elérhette az összeg.

A harmadik forráslehetőség a GINOP 3.1.2-8.2.4 kódszámú pályázat volt, mely az infokommunikációs ágazatban működő mikro-, kis- és középvállalkozások által előállított termékek és szolgáltatások nemzetközi piacra juttatásához nyújt segítséget, 10,1 milliárd forintos támogatási összeggel.

Jelenleg 14 beadott pályázat érkezett, mely 683 millió forint támogatási igénylést jelent, kb. 6,8 százaléka az erre szánt keretnek.

A pályázatok standard elbírálásúak, tehát beérkezési sorrendben kapnak támogatást a követelményeknek megfelelő pályázatok a keret kimerüléséig.

A sajtótájékoztatón Görög Tibor, a Győri Nemzetközi Ipari Park Kft. ügyvezető igazgatója elmondta: a parkban lévő 140 cég számára nyújt előnyös lehetőséget támogatás megszerzésére a bejelentés. A parkot üzemeltető Kft. a maga eszközeivel hozzájárult, hogy a cégek időben értesüljenek a kiírásról és megismerjék azokat az információkhoz férési pontokat, amelyek szükségesek a gyors és eredményes pályázati részvételhez.

**A pályázatokról bővebb információkat a [palyazat.gov.hu](http://palyazat.gov.hu) hivatalos weboldalon találnak:** • <https://www.palyazat.gov.hu/ginop-312-824-16-az-infokommunikacio-gaztatban-mkd-mikro-kis-s-kzpvllalkozsok-ital-ellittott-termkek-s-szolgltatsok-piacostsna-nemzetkzi-piacokra-val-belpsnek-tmogatsa-1> • <https://www.palyazat.gov.hu/ginop-322-824-16-vllalati-komplex-infokommunikacio-s-mobilfejlesztsek-felhalap-online-zleti-szolgltatsok-terjesztsek-tmogatsa-1> • <https://www.palyazat.gov.hu/ginop-324-824-16-felhalap-iaas-paas-saas-vllalati-szolgltatsok-ikt-megoldosok-fejlesztsek-s-piaci-bevezetsnek-tmogatsa-1>