A Győri Nemzetközi Ipari Park Kft. kiadványa | XXIII. évfolyam 4. szám | 2023. december | www.ipgyor.hu

Parkpress

2023 | 4

3

WHB: **Jól halad a bencéseknél a felújítás**

6

Mateco: **Ipari beruházások**

7

Aquacomet: **Leküzdik a nehézségeket**

Melecs: Növekedés és értékteremtés

A Melecs EWS GmbH, a legnagyobb független osztrák elektronikai bérgyártó 2010-ben alapított saját üzemet Győrben. Azóta az ipari parkban működő gyár négy ütemben bővült, a cégcsoport egyik legszilárdabb bázisává vált, a termelési kapacitás és az alkalmazottak száma több mint ötszörösére nőtt.

> 3. oldal

Rábalux: Leányvállalatok segítik a külföldi értékesítést

Az alapításának harmincadik évfordulóját idén ünneplő Rábalux Világítástechnika Zrt. évek óta töretlenül fejlődik mind a hazai, mind a külföldi piacokon. A közép-kelet-

európai térségben egyedülálló módon tíz országban alapított értékesítési leányvállalatot, míg Kínában a saját tulajdonában lévő cég stratégiai beszerzést és minőségbiztosítási tevékenységet végez.

> 2. oldal

Grantool: Új webshop az online vásárlóknak

Dinamikus fejlődés jellemezte az elmúlt években az ipari forgácsolószerszámok nagykereskedelmével, mérnöki tanácsadással, valamint egyedi szerszámok, készülékek tervezésével és gyártásával foglalkozó Grantool Kft.-t.

> 6. oldal

Delta-Tech: Álmokból tervezett valóság

Ebben ez évben ünnepli alapítása 15. évfordulóját a Delta-Tech Kft.-nek a Győri Ipari Parkban működő kutatás-fejlesztési központja. A balassagyarmati székhelyű, három telephelyen sikeresen működő vállalkozás innovatív győri csapata robotoskamerás alkatrész-ellenőrzési, komplex összeszerelési, valamint robotos sorjázási feladatok ellátására tervez, gyárt és telepít komplett egyedi gépsorokat.

> 7. oldal

Rábalux: Leányvállalatok segítik a külföldi értékesítést

> 1. oldalról

A modell sikeresen működik, hiszen miközben a magyar tulajdonban lévő vállalkozás itthon az iparág megkerülhetetlen szereplője, és legnagyobb konkurensével fej-fej mellett a piacvezető pozícióért küzd, a kontinens más országaiban is eredményesen versenyez mind a globális, mind a helyi szereplőkkel.

„A Rábalux Zrt. Közép-Kelet-Európában a lakossági világítástechnikai szektor második legnagyobb szereplője. A cég központja a Győri Ipari Parkban van, itt történik – a távol-keleti mellett – a gyártás, összeszerelés, itt van a logisztikai bázis, és innen irányítjuk a nagykereskedelmi tevékenységünket, illetve a leányvállalatok működését" – adott rövid áttekintést a cég felépítéséről Baksa Kálmán vezérigazgató. „Három fő értékesítési csatornán keresztül jutunk el a fogyasztókhoz: ötven különböző barkács- és bútoráruházlánc közel ezer üzletébe szállítunk, mintegy kétezer szaküzlettel állunk kapcsolatban, és számos webshop kínálatában találhatóak meg termékeink. A győri raktárbázis területe tizenötezer négyzetméter, amely húszezer paletta tárolására alkalmas. A termékkínálat körülbelül kétezer cikkelemből áll, mely a fogyasztói igényeket és iparági trendeket figyelembe véve minden évben megújul."

A Rábalux ismert és elismert név a magyar piacon, folyamatosan szoros versenyben van a hazai elsőségért. Az éves árbevétel hatvanöt százaléka exportból származik, Nyugat-Európában disztribútorhálózaton keresztül történik az értékesítés. Az elmúlt három évtizedben a vállalkozás erős nemzetközi cégcsoporttá nőtte ki magát, amihez jelentősen hozzájárult az a tudatosan felépített stratégia és az a nemzetközi vállalati struktúra, amely a konkurens cégekhez képest egyedülálló.

„A nyugati országokban is ritkaság, a közép-kelet-európai régióban pedig tudomásom szerint egyedülálló az a hálózat, melyet kiépítettünk és működtetünk" – mondta el a vezérigazgató. „A központi szervezet mellett Magyarországon, Bulgáriában, Csehországban, a Baltikumban, Horvátországban, Lengyelországban, Romániában, Szerbiában, Szlovákiában és Ukrajnában is önálló leányvállalatokat hoztunk létre. Ezeket a cégeket egységesen Győrből látjuk el áruval, ugyanakkor törekszünk arra, hogy termékválasztékunk az egyes országok igényeihez alkalmazkodjon. A leányvállalatoknál jól képzett, a helyi sajátosságokat jól ismerő kollégáink dolgoznak, akik a Rábalux értékeit és céljait képviselik. Ennek köszönhetően az egyes országokban versenyképesek tudunk lenni mind a globális szerepelőkkel, mind a helyi versenytársakkal szemben. Mindemellett Kínában is alapítottunk céget, mely a stratégiai beszerzések intézését és a minőségbiztosítási feladatok ellátását végzi. Így lehetőségünk van folyamatosan szoros, személyes kapcsolatot tartani a gyártókkal, illetve kontrollálni a vásárolt termékek minőségét és auditálni a beszállítóinkat. Persze azt is meg kell mondani, hogy ez a módszer nagyon kemény munkát, nagy odafigyelést igényel, talán ezért nem választják mások ezt az utat.

Egy tíz országot átfogó hálózat működtetése nem egyszerű feladat, mondhatni sziszifuszi munka, kitartást és nagy alkalmazkodóképességet igényel. A munkatársak kiválasztásától a motiválásukon keresztül az eredményesség menedzseléséig számos kihívás adódik. Ezenkívül a vásárlói igények sem azonosak, például a lengyel vagy cseh fogyasztók ízlése közelebb áll a nyugati elvárásokhoz, mint a román vagy szerb vevőké, és ezeket a Rábalux menedzsmentjének mind figyelembe kell vennie. A vásárlói igényeken kívül ismerni kell a helyi konkurencia gondolkodásának logikáját, a versenytársak stratégiáját és taktikáját is, ami országonként ugyancsak eltérő.

Mindezeket a nehézségeket azért vállaljuk, mert számunkra nagyon fontos, hogy partnereinknek a legmagasabb színvonalú szolgáltatást nyújtsuk, biztosítsuk a logisztikai rendszer gyors és zökkenőmentes működését, törekszünk arra hogy még a helyi versenytársainknál is rövidebb legyen a szállítási idő" – tette hozzá Baksa Kálmán vezérigazgató. „Ezt egészíti ki SAP vállalatirányítási rendszerünk, valamint az a fejlett, felhasználóbarát elektronikus rendelési rendszer, melyet partnereink használhatnak, az üzletkötői hálózat és a hatékony ügyfélszolgálat. Az általunk alkalmazott szervezeti megoldással nagyon sok információhoz is jutunk, ismerjük az iparági trendeket, a fogyasztói szokások változását, képesek vagyunk innovatív módon igazodni a változásokhoz. A szortimentet ezek ismeretében állítjuk össze, hogy versenyképes csomagot kínálhassunk a cégeinken keresztül a fogyasztóknak. Kínálatunkat folyamatosan frissítjük, évente mintegy háromszázötven új termékkel jelentkezünk az üzletekben. Meggyőződésünk, hogy – bármilyen nagy irányítási kihívást jelent is ez – saját vállalatokkal, saját munkatársakkal többet tudunk értékesíteni, mint disztribútorokon keresztül. Összességében ennek köszönhető, hogy a helyi vállalkozásokkal szemben is álljuk a versenyt minden országban, és sikeres, folyamatosan fejlődő leányvállalataink vannak.

A Rábalux Világítástechnika Zrt. itthon és külföldön száz-száz munkavállalót foglalkoztat, éves árbevétele meghaladja a tízmilliárd forintot. Bár a kiugróan magas infláció a fizetőképes kereslet csökkenésén keresztül főként a hazai eladásokban érezteti hatását, a vállalkozás célja, hogy a hatékonyságot folyamatosan növelve, partnereinek jól eladható termékeket biztosítva és a legmagasabb szintű szolgáltatást nyújtva Magyarországon továbbra is megtartsuk vezető helyünket, illetve a külföldi piacokon részesedésünket folyamatosan növeljük.

| rabalux.hu

Park Press. A Győri Nemzetközi Ipari Park Kft. (9027 Győr, Gesztenyefa út 4. Telefon: 96/506-978) negyedévente megjelenő lapja. Felelős kiadó: Reider Ernő ügyvezető igazgató. A Győri Nemzetközi Ipari Park Kft. megbízásából kiadja a Győr+ Média Zrt. (9023 Győr, Kodály Z. u. 32/a) Szerkesztő: Ozsvárt Tamás. Fotó: O. Jakócs Péter, Marcali Gábor. Előkészítés: Konrád Grafika. Nyomtatás: Palatia Nyomda, Győr.

Melecs: Növekedés és értékteremtés

> 1. oldalról

A vállalat az autóipar, a háztartási elektronika, valamint az ipari felhasználók számára készít szenzoros alkalmazásokat, vezérlőmodulokat, autóipari világításokat. Tevékenységének elismeréseképpen 2023-ban a Győr-Moson-Sopron Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara a Kisalföldi Presztízs-társaság Megye gazdaságáért díját adományozta a Melecs győri üzemének.

Az elmúlt több mint 12 év alatt a munkatársak rugalmasságának, kiváló képességeinek köszönhetően exponenciálisan fejlődött a vállalat, a kezdeti 100 fős dolgozói létszámhoz képest ma 550 munkavállalót foglalkoztat, árbevétele több mint ötszörösére nőtt.

Tóvizi Szilveszter gyárigazgató így összegezte az eddigi eredményeket és a Presztízs-díj átvételéhez kapcsolódó gondolatait.

„Sikerült egy olyan céget felépítenünk, ahol van egy nagyon jó munkahelyi légkör, kulturált a munkahelyi környezet, ahol az emberek szeretnek dolgozni. Azt hiszem, ennek köszönhető, hogy a vezetőség változatlan formában működik a kezdetek óta. A hozzánk hasonló méretű társaságok esetében a személyek egyéni ráhatása a vállalat sikerére kézzelfogható, az elért eredményeket sokkal inkább magunkénak tudjuk érezni. A másik fontos dolog, hogy ez a fajta növekedés, amit produkáltunk, minden kolléga számára biztosított karrierlehetőséget, és törekedtünk arra, hogy a munkahelyi sikerek a dolgozókat hozzásegítsék privát céljaik megvalósításához.

Mint cég, jelen vagyunk az iparkamara munkájában, több területen is. Ezáltal az iparkamara kicsit mélyebben rálát arra, hogy mi mit is csinálunk, és azt hiszem, hogy ez a díj, amit kaptunk, ez ennek a munkának az elismerése a kamara részéről. Fontos számunkra, hogy mások is úgy látják, tudunk itt értéket teremteni. S ha ezt egy díjjal is elismerik, akkor valószínűleg nem csináljuk rosszul."

| melecs.com

WHB: Jól halad a bencések épületegyüttesének felújítása

Látványos munkálatok folynak a győri Széchenyi téren, ahol a bencések rendházának és a Szent Ignác bencés templom tetőterének komplex rekonstrukciója zajlik. A beruházás kivitelezője a West Hungária Bau Kft., amely az elmúlt években számos műemlék felújítását végezte el sikeresen. Győrben, a Széchenyi téren, a győri bencések épületegyüttesének rekonstrukciójával a tervek szerit haladnak.

A templom első ütemű bontása és szerkezetépítése (födémmegerősítés) már elkészült, jelenleg a tetőbontás második szakasza zajlik. A bontási munkákat a szakembereknek nagyon körültekintően kellett végezniük, hiszen egy „lakott" épületről van szó. A tetőtér-beépítéssel egy látogatóközpontot alakítanak ki, ahol a bencések történeti kiállítása és harangmúzeum is helyet kap. A feladat az, hogy a közönségforgalom számára megnyitható legyen az L alakú tetőtér.

A munkák megkezdésekor védőtetőt húztak az épület fölé, így tudtak dolgozni, nem voltak kitéve az időjárásnak, és az alattuk lévő szintek sem áztak be. A győri belváros szívében nem volt könnyű a munka. A rendház udvarában egy óriásdarut építettek fel, ezzel emelték be, mozgatták a szükséges anyagokat.

A meglévő födémet leszigetelték, megtörtént annak vízszigetelése is, a külső oldalon a falakat visszavésték és vasbeton koszorúkat építettek az eredeti, 80-90 centiméter vastag falakra. Erre gerendarácsot építettek acélból, ami gyakorlatilag az új födém. A négyszáz éves fagerendákat új faanyagokkal váltották fel, de megjelenésében ez tökéletesen leköveti a régi tetőszerkezetet.

A déli szárnynál a padlástérben kialakítandó gépészeti tér helyén vasbeton födém készült, amit a meglévő fa gerendafödémre építettek. A templom keleti és nyugati tornyában is zajlott a munka, a belső falfelületek homokfúvott tisztítását és felületkezelését végezték el a szakemberek. Itt eredeti állapotban lesznek láthatók a téglák és faburkolatú csigalépcsők.

A tetőszerkezetet érintő beavatkozásokkal párhuzamosan a már elkészült északi szárnyban a gépész és villamos alapszereléseket, valamint a belső építési szakipari munkákat is elvégezték decemberig. A gimnázium épületében elkészült a nyílászárók komplett cseréje, továbbá a folyosók és a lépcsőház teljes rekonstrukciója.

A munkálatok befejezését követően a vendégek a földszinti látogatóközponton keresztül a templom nyugati tornyába juthatnak fel, ahol megtekinthetik a kiállításokat, majd a keleti toronyból mehetnek át a templomba és onnan érkezhetnek ki a Széchenyi térre. Az egész létesítmény akadálymentesített lesz, így mozgássérültek is látogathatják.

| whb.hu

Aquacomet: overcoming difficulties

The Hungarian-owned Aquacomet Group, a manufacturer of pool tanks and covers, has built up strong positions in several foreign markets in the decades since its foundation. Today, eighty-five percent of the company's turnover comes from export activities, with distributors and retailers selling its products in the western and eastern part of Europe and, to a lesser extent, outside the continent.
After a good start of this year, the rise in energy prices and the war had a negative impact on western markets. The following year is expected to be difficult, but then the firm will surely continue to grow, like in the past 30 years. Aquacomet maintains its competitive edge through continuous innovation. Therefore, product development will continue in the future as well. The company has developed a new pool cover with a walk-on surface: when you don't use the pool, it may serve as an extension of the terrace. This innovation was presented at the Cologne fair and was a great success.

Grantool: New webshop to help sales

In recent years, Grantool Ltd. has experienced a dynamic growth in the wholesale of industrial cutting tools, engineering consultancy as well as in the design and production of individual tools and devices. They represent small and large players of the engineering industry with their unique approach and a high level of expertise, providing technical solutions that are pioneering in metal cutting. The company, which is wholly owned by Hungarian stakeholders, is now looking to strengthen its online sales with its new, state-of-the-art webshop.

Tooler.com has specifically been designed for metal cutting experts. The interface provides information about expected delivery times and stock. It also allows to order products based on the purchase history. Using a detailed search engine, you can filter products by nearly one million technical parameters. In addition, several convenience features have been designed to appeal to webshop users. The development is expected to further increase the number of online orders in the future, in addition to traditional sales methods.

Melecs: Growth and value creation

Melecs EWS Ltd., the largest independent Austrian electronics contract manufacturer, established its own plant in Győr in 2010. Since then, the factory which is located in the industrial park has been extended in four phases and has become one of the group's best sites with a production capacity and staff number increasing more than fivefold. The company produces sensor applications, control modules and vehicle lighting for the automotive industry, household electronics and industrial users. In recognition of its activities, the Chamber of Commerce and Industry of the County Győr-Moson-Sopron granted the Melecs Győr plant the Award called „For the Economy of the County" given by the Kisalföld Prestige Society.
Szilveszter Tóvizi, plant manager, said on receiving the Prestige Award: We have built a company that is successful in the market and where people like working. As a company, we are present in the work of the Chamber of Industry and Commerce in several areas. I think that this award we have received confirms our work. External recognition of our value creation capability is important for us. In case our efforts are honored by granting an award, it's likely that we don't do a bad job.

Rábalux: Subsidiaries help sales abroad

Celebrating its 30th anniversary this year, the Rábalux Lighting Technology PLC has steadily been growing for years, both in domestic and foreign markets. Uniquely in the Central and Eastern European region, Rábalux established sales subsidiaries in ten countries, while the parent company in China performs strategic purchasing and quality assurance activities. It supplies nearly 1,000 stores of 50 different DIY and furniture chains. The company keeps in touch with about 2,000 specialist retailers and offers products in numerous webshops. The warehouse in Győr has a base area of about 15,000 square meters which allows the storage of 20,000 pallets. The product range comprises about two thousand items and is renewed every year. Sixty-five percent of the annual turnover comes from export activities.
The Rábalux Lighting Technology PLC employs one hundred people both in Hungary and abroad, with an annual turnover of more than 10 billion HUF. The company's goal is to maintain its leading position in Hungary and increase its share in foreign markets by continuously enhancing its efficiency, providing its partners with products that sell well and offering the highest level of service.

Aquacomet: Überwindung der Schwierigkeiten

Die in ungarischem Besitz befindliche Aquacomet-Firmengruppe, ein Hersteller von Schwimmbadbehältern und -abdeckungen, hat in den Jahrzehnten seit ihrer Gründung eine starke Position auf mehreren ausländischen Märkten aufgebaut. Heute stammen fünfundachtzig Prozent des Umsatzes aus dem Exportgeschäft, wobei die Produkte von Vertriebsunternehmen und Einzelhändlern in der westlichen und östlichen Hälfte Europas sowie in einem geringeren Volumen sogar außerhalb des Kontinents verkauft werden.

Nach einem guten Jahresbeginn haben sich der Anstieg der Energiepreise und der Krieg negativ auf die westlichen Märkte ausgewirkt. Das Unternehmen geht davon aus, dass das kommende Jahr noch schwierig sein kann, aber dann wird die Firma sicherlich weiter wachsen, so wie das auch in den letzten 30 Jahren der Fall war. Aquacomet bewahrt seinen Wettbewerbsvorteil durch ständige Innovation, deshalb wird die Produktentwicklung fortgesetzt. Sie haben eine neue Schwimmbadabdeckung mit begehbarer Oberfläche entwickelt: Wenn man den Pool nicht benutzt, kann man ihn als Erweiterung der Terrasse nutzen. Dieses wurde mit großem Erfolg auf der Kölner Messe präsentiert.

Rábalux: Tochtergesellschaften unterstützen den Verkauf im Ausland

Die Rábalux Beleuchtungstechnik gAG, die in diesem Jahr ihr 30-jähriges Jubiläum feiert, wächst seit Jahren ständig – sowohl auf den inländischen als auch auf den ausländischen Märkten. Das Unternehmen hat in zehn Ländern Vertriebsniederlassungen gegründet (was als einzigartig in der mittel- und osteuropäischen Region gilt), während sich die Firma in China mit strategischer Beschaffung und Qualitätssicherung beschäftigt. Es beliefert ungefähr 1.000 Geschäfte in 50 verschiedenen Baumarkt- und Möbelketten, steht in Kontakt mit etwa 2.000 Fachgeschäften und bietet Produkte in zahlreichen Webshops an. Das Lager in Győr hat eine Fläche von 15.000 Quadratmetern und ist zur Lagerung von 20.000 Paletten geeignet. Das jedes Jahr erneuerte Sortiment besteht ungefähr aus zweitausend Artikeln. Fünfundsechzig Prozent des Jahresumsatzes wird durch Export erwirtschaftet.

Die Rábalux Beleuchtungstechnik gAG beschäftigt hundert Mitarbeiter im In- und Ausland. Ihr Jahresumsatz ist höher als 10 Milliarden Forint. Das Unternehmen hat sich zum Ziel gesetzt, seine Führungsposition in Ungarn durch kontinuierliche Effizienzsteigerung, durch Versorgung seiner Partner mit verkaufsstarken Produkten und hochqualitativem Service zu wahren und seinen Anteil an den ausländischen Märkten kontinuierlich zu erhöhen.

Melecs: Wachstum und Wertschöpfung

Die Melecs EWS GmbH, der größte unabhängige österreichische Dienstleister in Elektronikfertigung, hat 2010 ein eigenes Werk in Győr gegründet. Seitdem hat sich das im Industriepark gelegene Werk in vier Phasen zu einem der besten Standorte der Firmengruppe entwickelt, wobei sich die Produktionskapazität und die Mitarbeiterzahl mehr als verfünffacht haben. Das Unternehmen stellt Sensoranwendungen, Steuermodule und Fahrzeugbeleuchtung für die Automobilindustrie, Haushaltselektronik und industrielle Anwender her. 2023 hat die Industrie- und Handelskammer des Komitats Győr-Moson-Sopron dem Győrer Werk von Melecs den Preis der Kisalfölder Prestige-Gesellschaft als Anerkennung seiner Aktivitäten zur Stärkung der Wirtschaft des Komitats verliehen.

Der Werksleiter Szilveszter Tóvizi hat bei der Übernahme des Prestige-Preises Folgendes gesagt: Wir haben ein Unternehmen aufgebaut, das auf dem Markt erfolgreich ist bzw. wo die Menschen gerne arbeiten. Als Unternehmen sind wir in der Arbeit der Industrie- und Handelskammer in mehreren Bereichen präsent. Ich denke, dass diese Auszeichnung, die wir erhalten haben, als Anerkennung dieser Arbeit gilt. Für uns ist es wichtig, dass auch andere die Meinung vertreten, dass wir Werte schöpfen können. Wenn dies durch einen Preis anerkannt wird, dann leisten wir wahrscheinlich keine schlechte Arbeit.

Grantool: Neuer Webshop zur Unterstützung des Verkaufs

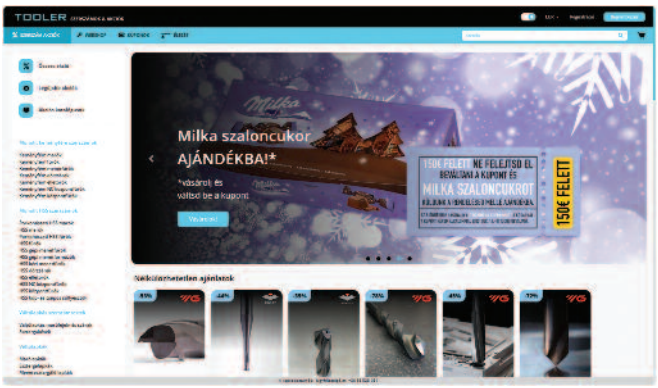
Die Grantool GmbH, die sich mit dem Großhandel von industriellen Zerspanungswerkzeugen, technischer Beratung sowie der Planung und Herstellung von kundenspezifischen Werkzeugen und Anlagen beschäftigt, hat in den letzten Jahren ein dynamisches Wachstum verzeichnet. Sie vertritt kleine und große Unternehmen der Maschinenbauindustrie mit ihrem einzigartigen Ansatz und einem hohen Maß an Fachwissen bzw. bietet technische Lösungen, die in der Metallzerspanung bahnbrechend sind. Das Unternehmen, das zu 100% in ungarischem Besitz liegt, möchte nun seinen Online-Verkauf mit einem neuen, hochmodernen Webshop stärken.

Tooler.com wurde speziell für die Fachleute von Metallzerspanung entwickelt. Die Benutzeroberfläche bietet Informationen über die erwarteten Lieferzeiten, enthält Angaben zum aktuellen Lagerbestand sowie ermöglicht Bestellungen aufgrund der Kaufhistorie. Darüber hinaus bietet sie auch eine detaillierte Suchmaschine, mit der Produkte nach fast einer Million technischen Parametern gefiltert werden können. Außerdem wurde eine Reihe von Komfortfunktionen entwickelt, um die Ansprüche der Webshop-Nutzer zu befriedigen. Es wird erwartet, dass die Anzahl der Online-Bestellungen durch diese Software-Entwicklung parallel zu den traditionellen Verkaufsmethoden in der Zukunft weiterhin steigen wird.

Grantool: Új webshop az online vásárlóknak

> 1. oldalról

A piacon egyedülálló módon és nagyfokú szakértelemmel képviselik a gépipar kisebb és nagyobb szereplőit, s olyan műszaki megoldásokkal szolgálnak, melyek úttörő megoldásokat nyújtanak a fémforgácsolás terén. A száz százalékban magyar tulajdonban lévő vállalat most új, korszerű webshopjával szeretné erősíteni az online értékesítést.



A Grantool értékesítési termékpalettáján minden olyan eszköz megtalálható, amely valamilyen módon a forgácsoláshoz, a forgácsológépekhez kapcsolódik. A vevők – melyek között ott van a General Electric, a Siemens vagy éppen a Rába – közel több tízezer árucikkből válogathatnak. Az értékesítés országos lefedettségű, nyolc üzletkötő munkatárs tartja és keresi a kapcsolatokat a régi és az új partnerekkel, az egyéni vállalkozóktól a multinacionális vállalatokig. Munkájukat konszignációs raktárak segítik, rendeléseket a nap 12 órájában tudnak fogadni, s a kért alkatrészeket 24 órán belül eljuttatják a megrendelőkhöz. Az értékesítés mellett technológiai tanácsadással is támogatják a vevőket. A cégnek országszerte több mint kétezer vásárlója van, melyből közel 1200 állandó üzleti partner.

Az értékesítési tevékenységben egyre nagyobb szerephez jutnak az internetes felületek, ezért a Grantool is komoly fejlesztésbe kezdett ezen a platformon. Nemrégiben tette elérhetővé egyedi fejlesztésű B2B webshopját, melyet úgy terveztek és alakítottak, hogy a vásárlók komplex igényeinek is megfeleljen. A műszaki információk láthatóságán, összehasonlításán és kereshetőségén túl szem előtt tartották a raktárkészletre, a szállításra vonatkozó információk követhetőségének megteremtését és az egyszerű használatot is.

A tooler.com kifejezetten a fémforgácsolás szakembereinek készült. A felületen előre látható a várható szállítási idő. A lekérdezés időpontjában a program kiszámolja, hogy a rendelkezésre álló adatok alapján a megrendelő mikor kaphatja meg az adott árucikket. Mindig friss információkkal szolgál a raktárkészletről, hogy a felhasználó láthassa, mely termékek elérhetőek azonnal. Lehetőség van vásárlási előzmények alapján történő rendelésre, a részletes keresőben pedig közel egymillió műszaki paraméter alapján szűrhetnek a termékekre. Az online rendelést választó partnerek folyamatosan tájékozódhatnak az aktuális akciókról, négy különböző összehasonlító nézet szerint is összevethetik a termékeket, szabadon választható tulajdonságok szerint, a gyorskeresési funkcióval pedig hatékonyan találhatják meg, amit keresnek. Emellett több kényelmi funkcióval is igyekeztek a webshop használóinak kedvében járni.

A fejlesztéstől azt remélik, hogy a hagyományos értékesítési módszerek alkalmazása mellett az online megrendelések száma is tovább emelkedik a jövőben.

| grantool.hu

Mateco: Ipari beruházások keresik a munkagépeket

Az év utolsó heteiben is gőzerővel zajlott a munka a Mateco-Hungary Kft. Nyugat-magyarországi Régiós Központjában, a Győri Ipari Parkban. A magasépítéshez használt önjáró szerelő munkaállványok, oszlopos munkaállványok, függesztett munkapadok, multifunkciós teleszkópos rakodó-emelő gépek bérbeadásával, szervizelésével és értékesítésével is foglalkozó vállalkozás 2023-ban főként a térség ipari beruházásait látta el munkagépekkel, így az építőipari hajrából is aktívan kivette részét.

A Mateco-Hungary Kft. építőipari felhasználáshoz, logisztikai, média- és rendezvényszervezés, létesítménykezelés, telekommunikáció, biztonságtechnika, közigazgatás, erdő- és kertművelés, energetika szakterületekre és lakossági felhasználáshoz, ollós munkaállványok, teleszkópos szerelőkosarak, csuklós-teleszkópos szerelőkosarak, oszlopos munkaállványok, forgózsámolyos és merevtörzsű teleszkópos rakodó-emelő gépek, targoncák, utánfutós szerelőkosarak, kézi mozgatású személy- és teheremelők, spaciális munkaállványok és minidaruk bérbeadásával, szervizelésével és értékesítésével foglalkozik.

A Mateco-Hungary Kft. a Győri Ipari Park Tatai út melletti területén vásárolt ingatlant négy évvel ezelőtt, ahol saját tulajdonú telephelyet alakított ki. A cég egyik legkorszerűbb létesítményében helyet kapott egy háromszintes irodai blokk, több mint 1000 négyzetméter alapterületű daruzott műhely és géptároló csarnok, gépmosó és egyéb raktárhelyiségek. Győrben húsz géppel és egy fővel kezdték tevékenységünket 2012-ben. Mára a régióban összesen tizenkét munkatársuk foglalkozik a több mint 300 gép szervizelésével és bérbeadásával.

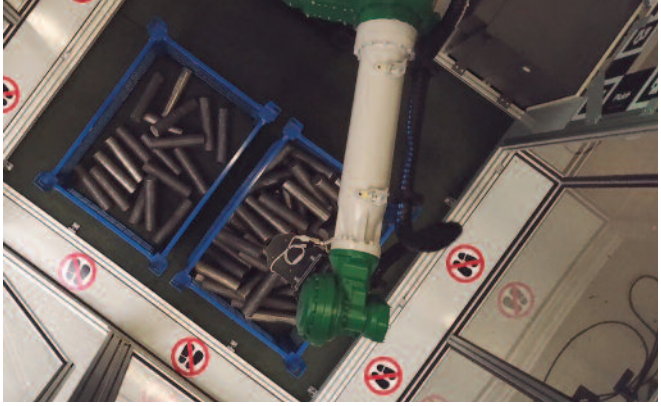
„Jó évet tudhatunk magunk mögött, minden periódusban szinte teljes kapacitással dolgoztunk" – összegezte röviden az idei év tapasztalatait Kocsis Attila, a Nyugat-magyarországi Régiós Központ vezetője. „A lakásépítések ugyan némileg visszaestek, de ezt bőven ellensúlyozták azok az ipari beruházások, amelyek komoly munkagépigénnyel jelentkeztek. A Dunántúlon elsősorban ipari üzemeket, raktárcsarnokokat, logisztikai központokat építenek, Komáromba, Gödre, Iváncsára, Bükre és Környére is nagy számban biztosítottunk eszközöket. A megrendelők kiszolgálását segíti, hogy a győri régióközpont mellett Szombathelyen, Veszprémben, Székesfehérváron, Pécsett és Paks mellett is rendelkezünk depó- és szervizponttal.

A bérbeadások mellett magas színvonalú szervizszolgáltatást is biztosít a Mateco partnerei számára. Az elmúlt évek fejlesztéseinek köszönhetően ma már országosan elektronikusan, applikációk segítségével történik az ajánlatok készítése, a feladatok kiosztása, a munkalapok vezetése, így még gyorsabban, pontosabban tudják kiszolgálni ügyfeleiket és a folyamatok követhetősége is biztosított.

A Mateco-Hungary Kft. Nyugat-magyarországi Régiós Központja – a cég egészéhez hasonlóan – megalapítása óta töretlen fejlődést mutat, s az idei évben is sikerült elérni kitűzött céljaikat. Bizakodóan néznek a következő esztendőre is, a tervek szerint több száz új gép vásárlásával szeretnék erősíteni piacvezető pozíciójukat.

| mateco-hungary.hu

Delta-Tech: Álmokból tervezett valóság



> 1. oldalról

A gazdasági kihívásokkal lépést tartva, töretlenül halad előre a Delta-Tech Mérnöki Iroda Kft. A cég győri telephelye idén ünnepli 15. születésnapját, az anyacég pedig már 28 éve szolgálja ki egyre bővülő partnerkörét. A vállalkozás folyamatos fejlesztéseivel az autóipar, az automatizálás és a célgépgyártás számos területén megállja a helyét, és alapítása óta sikeresen működik.

Tóth István, a győri telephely cégvezetője így összegezte az elmúlt másfél évtizedet: „Hálás vagyok a cég ügyvezetőjének és a tulajdonostársainak a 15 éve tartó bizalmukért. Ez alatt az idő alatt óriásit fejlődtünk, mind az iroda területét, mind a dolgozói létszámot tekintve. Minden évben tudtunk fejleszteni, új, innovatív megoldásokat alkalmazni, legyen szó akár gyártást segítő berendezésről, napelemtelepítésről, targoncabeszerzésről vagy épp saját tervezésű és építésű gyártóberendezés, tesztállomás üzembe helyezéséről.

A partnerek minél gyorsabb kiszolgálását, a költséghatékony működés erősítését nagyon fontos feladatunknak tartjuk, hiszen ez ad lehetőséget arra, hogy folyamatosan bővíthessük a győri telephely gépállományát, a házon belüli gyártás megtartását, szakmai tevékenységünk folyamatos fejlesztését.

Az évek alatt számos fejlesztést végeztünk a partnereink számára: robotos sorjázóállomásokat, speciális kamerás hibakereső rendszereket, automata robotos végátvételeket, ömlesztett anyagokat automatán kezelő (Bin – picking) 3D kamerás robotos állomásokat, komplex végszerelő és ellenőrző sorokat egyaránt terveztünk és gyártottunk. Cégünk folyamatos fejlődésének eredményeként idén portfóliónkat is tudtuk bővíteni. A 2023-as évtől egyedi ipari alagútkemencék és hűtőalagutak tervezésével és gyártásával is ki tudjuk szolgálni a partnereinket. Nemcsak berendezéseink, fejlesztéseink területén volt folyamatos a növekedés, hanem a létszámunk tekintetében is. 2008-ban hárman kezdtünk dolgozni a győri telephelyen, s ma már 35 jól képzett kolléga szakmai tudására számíthatunk, ami hatalmas előrelépés számunkra. Munkatársaink 80 százaléka 4 és 15 év közötti munkaviszonnyal dolgozik a cégnél. Büszke vagyok minden kollégámra, s arra, hogy ez alatt az idő alatt igazi csapattá tudtunk kovácsolódni. Az együtt töltött évek alatt sok kollégából barát, tanulóból munkatárs, a pályakezdőből tapasztalt, szakmailag képzett dolgozó, fiatalemberből meglett családapa, középkorúból nagypapa lett. Végigkísérhetem kollégáim életútját, szakmai fejlődését és a cégnél elért sikereket közösen élhetjük meg. Szerintem ennél nem is kérhetnék többet."

Az idei évben a gépállomány és portfólió bővítése mellett a Delta-Tech Kft. győri kutatás-fejlesztési központja a Győr-Moson-Sopron Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamarával és két győri gépészeti technikummal együttműködve a duális képzési rendszerhez is csatlakozott. A képzés keretében öt szakmairányban tudnak diákokat fogadni. Részt vettek a Modern gyárak éjszakája programban, érdeklődő iskolák, magánszemélyek, partnerek és a versenytársak képviselői számára engedtek bepillantást a cég életébe.

A győri cég folyamatos fejlődésének és az elmúlt 15 év eredményeinek köszönhetően egyre nagyobb feladatok megoldására vállalkozik. A kisebb egyedi gépektől a nagy értékű gépsorok megalkotásáig, a fejlett technikai elemek alkalmazásával képes minden évben megújulni, követve a modern technológia irányait, és maximálisan kihasználva fejlesztési lehetőségeit.

| deltatech.hu

Aquacomet: Leküzdik az előttük álló nehézségeket

A medencetestek és medencefedések gyártásával foglalkozó, magyar tulajdonban lévő Aquacomet cégcsoport az alapítása óta eltelt évtizedekben erős pozíciókat épített ki több külföldi piacon. A vállalkozás árbevételének döntő többsége származik az exporttevékenységből, disztribútorok és kiskereskedők egyaránt értékesítik termékeit Európa nyugati és keleti felén, sőt kisebb volumenben a kontinensen kívül is. Az egyre növekvő keresletet a győri ipari parkban lévő telephelyének folyamatos bővítésével tudja kielégíteni.

A cég alapító tulajdonosa, Kovács Róbert a kilencvenes évek elején indította el a vállalkozást, és korábban kialakított osztrák kapcsolatai jelentették az ugródeszkát a később külföldi terjeszkedés felé. „Az első megrendelések Ausztriából érkeztek, majd Németországban, Franciaországban és Skandináviában is kiépültek az értékesítési csatornák – tekintett vissza a kezdetekre Gyopár Zoltán ügyvezető igazgató. „De szállítottuk termékeinket Kanadába, Izraelbe is, és kisebb mennyiségben Kelet-Európába, főként Lengyelországba. Exporttevékenységünket részint disztribútorokkal, részint kiskereskedőkkel végezzük, jelenleg több száz üzleti partnerrel állunk kapcsolatban. Ma már az árbevételünk nyolcvanöt százaléka exportból származik.

Az idei év eleje még a megrendelések teljesítéséről szólt, majd jött az energiaárak emelkedése és a háború, s ezek a körülmények kedvezőtlenül hatottak a nyugati piacokra. A német és skandináv megrendeléseket is negatívan érintették az ottani történések, úgymint a gázfogyasztás csökkentése, vagy a vízhiány, valamint a negatív gazdasági trendek. Emellett teret nyert egy olyan gondolkodás, ami szerint már nem trendi feltölteni, fűteni a medencét, miközben mások szomjaznak.

A ma már mintegy százhúsz munkavállalót foglalkoztató Aquacomet folyamatos innovációval tartja versenyelőnyét a piacon. Kínálati palettájuk nagyon széles, a klasszikus áruk mellett egyéb termékeket is értékesítenek. Kisebb volumenben, de jelen vannak a szabadtéri közösségi terek – teraszok, éttermek, bárok – fedésére szolgáló mobil szerkezetek piacán is.

„Lehet, hogy a következő év még nehéz lesz, de utána biztosan fejlődünk tovább, mint az elmúlt 30 évben" – tette hozzá az ügyvezető igazgató. „Az energiahatékonyság jegyében már eddig is kínáltunk jó megoldásokat, ilyen a medencefedés is. A termékfejlesztések is folytatódnak, van egy új, járható felületű medencefedésünk: amikor nem használja az ember a medencét, akkor a terasz meghosszabbításaként lehet hasznosítani, akár táncolhatunk is rajta. Bemutattuk a kölni vásáron, ahol nagy sikere volt."

| aquacomet.hu

MBT04 Kft.: Környezetbarát fejlesztések

Az MBT04 Mérnöki és Szolgáltató Kft. idén ünnepelte alapításának harmincadik évfordulóját. A cég tevékenysége az épületgépészet és az épületvillamosság számos területére kiterjed. A vállalkozásnak egy korábban elnyert GINOP-

2.1.7-15-2016-00172 számú „Prototípus, termék-, technológia- és szolgáltatásfejlesztés" című pályázat eredményeként a gyakorlati fejlesztéseken túlmenően olyan szimulációs folyamatokat sikerült kialakítania, amely nagyipari környezetben is alkalmas az ökológiai lábnyom nagyságának csökkentésére.

Az utóbbi években egyre nagyobb hangsúlyt helyeznek a gazdasági szereplők az energiatakarékos és környezetbarát megoldások alkalmazására. A szabályozási környezet is erre ösztönzi a vállalkozásokat, hiszen egyre szigorúbb előírások vonatkoznak CO-tartalmú töltőgázok alkalmazására. Az MBT04 Kft. ezért indult el olyan berendezések fejlesztésének irányába, amelyek propángázzal működnek. Ennek az anyagnak nagy előnye, hogy kevésbé terheli a környezetet, mesterségesen előállítható, hátránya ugyanakkor, hogy gyúlékony, ezért csak kis töltőmennyiségben alkalmazható. A cég azonban erre is talált megoldást: több, kis mennyiségű propángázzal töltött berendezés együttes működtetése már az ipar számára is elegendő teljesítményt képes produkálni.

A pályázati fejlesztés során olyan hőszivattyúkat állítottak elő, mely a termodinamikus folyamatok tulajdonságait észszerűen kihasználva hűtik és fűtik a környezetet. Az épületekben sok esetben vannak olyan területek, gépek, amelyek hűtést igényelnek, míg más helyiségeket fűteni kell. Az MBT04 Kft. által kidolgozott komplex rendszer a hűtő berendezések által termelt hőt használja fel fűtésre. Az így telepített épületfelügyeleti rendszer folyamatosan monitorozza az adatokat, az eredményeket kiértékelik és ez alapján történik a finomhangolás. Az alapberendezések teljesítményét az optimális felhasználási körülményekhez igazítják, az extrém eltérések kiegyensúlyozására kis energiafelhasználású kiegészítőket alkalmaznak.

A rendszer gyakorlati alkalmazásaként az MBT04 Kft. épületgépészeti és épületautomatikai tervei alapján épült meg Győrben a Polc Bolt Kft. bemutatótere és raktárcsarnoka. A csarnok épületszerkezete és a fűtés-, hűtésrendszer kialakítása egymásra hangoltan történt, kihasználva a szigetelés, az árnyékolás és az ipari padló hőtároló és hőleadó képességét. Így sikerült vízvíz hőszivattyú alkalmazásával egy közel nulla energiabefektetésű raktárcsarnokot létrehozni, melynek finomhangolása a saját fejlesztésű épületautomatikai rendszerrel és távfelügyelettel lett teljes. A komplex megoldás figyelembe veszi a nyitvatartási időt, az időjárási és egyéb felhasználói körülményeket. Az átmeneti, szélsőséges időszakok ellátására alacsony teljesítményű split klímaberendezések hivatottak, melyek rásegítenek a hőszivattyú szándékosan alulméretezett csúcsteljesítményére. A távolról is elérhető épületfelügyeleti rendszer monitorozása, kiértékelése és finomhangolása folyamatos.

A kereskedelmi létesítmények többcélú kialakítása gépészet és épületfizika szempontjából több ellentmondást eredményez. Míg a raktárak és hűtőbútorok hűtése rengeteg felszabadult hővel jár, az eladóteret fűteni kell, miközben folyamatosan változik az árumennyiség és a vevők számával arányos ajtónyitások száma. A mérnökiroda fejlesztésének szemléletmódja a kezdetektől ezeknek az ellentmondásoknak szinergiává történő átalakítása volt.

Az MBT04 Kft. rendszere a legnagyobb Magyarországon jelen lévő, nemzetközi nagykereskedelmi áruházlánc üzleteiben, valamint több multinacionális cég hazai nagyberuházásainál már bizonyította, hogy nagy alapterületű épületek, ipari csarnokok is eredményesen használhatják.

A nagyipari és kereskedelmi projektek mellett a cég folytatja kutatás-fejlesztési tevékenységét, melynek során a korábban kifejlesztett víz-víz rendszerű, R290 Propán és R1270 Propén természetes hűtőközeggel működő hőszivattyúi (CHU M9-M25) mellett kis sorozatban gyártott levegő-víz rendszerű-, háztartási felhasználású hőszivattyú-családot (CHE-Scroll) dob piacra. Ezek a környezetben is előforduló hűtőközegek alacsony GWP mellett a rendkívül kis töltőtömegükkel is hozzájárulnak a CO-lábnyom csökkentéséhez napjaink korszerű, de kompromisszummentes komfort fűtésének és hűtésének biztosításához egy- vagy többcsaládos háztartásokban.

| mbt.gyor.hu